

## ***Représentant/représentante de ventes Bureau à domicile, Québec***

### **Résumé des fonctions :**

Nous sommes à la recherche d'un représentant/une représentante de commerce pour la province du Québec et la région d'Ottawa. La personne retenue stimulera la vente des produits de Canplas, entretiendra des relations avec la clientèle et fournira de l'information sur les réactions du marché afin, d'une part, de permettre à Canplas d'être rentable, et d'autre part, de réaliser les objectifs en matière de vente et de marketing.

### **Responsabilités principales :**

- Maintenir ou augmenter la part de marché sur les gammes de produit conformément aux instructions du gestionnaire commercial
- Gérer les comptes et les utilisateurs de la région, s'occuper des demandes de renseignement et promouvoir les produits de Canplas. Pour se faire, on recourt à ce qui suit : visites chez les clients régulièrement, réunions, connaissance des produits, séances de formation/présentations, visites des lieux, visites faites à l'entrepreneur et à l'ingénieur.
- Élaborer des stratégies en matière de vente et de marketing pour le territoire attribué.
- Collaborer avec les grossistes ainsi que les entrepreneurs en installations mécaniques concernant la tarification de projet. Effectuer des visites conjointes avec des grossistes auprès d'importants utilisateurs.
- Projeter et conserver une image professionnelle dans l'industrie. Cet objectif est réalisé en partie par une fréquentation régulière des salons commerciaux.
- Nouer et maintenir des relations étroites avec le personnel clé de la profession par le biais des activités de l'industrie telles que les réunions/conférences de l'Institut canadien de plomberie et de chauffage (ICPC) ainsi que d'autres activités en relation avec l'industrie.
- Dans la mesure du possible, remettre des trousseaux de produits Canplas (Try It on Canplas) aux utilisateurs finaux en vue d'établir des rapports commerciaux solides et de recueillir de la rétroaction concernant le marché de la plomberie et les produits Canplas.

### **Qualifications et expérience requises :**

- Études postsecondaires en administration des affaires, en vente ou marketing un atout.
- Deux à cinq ans d'expérience en vente/marketing dans un domaine connexe, de préférence.
- Expérience acquise dans l'industrie de la plomberie ou de la construction un atout
- Sociable et enthousiaste
- Organisé, personne pleine d'initiative, déterminé à dépasser leurs objectifs
- Versé dans l'utilisation des applications de Microsoft Office.
- Poste ouvert aux nouveaux diplômés.
- Bilingue – anglais et français
- Permis de conduire valide.
- Environ 60% de voyages d'affaires

Les postulants à l'interne doivent discuter de leur candidature avec leur gestionnaire actuel avant de la soumettre.

Les candidats qualifiés sont priés de faire parvenir leur curriculum vitae d'ici le 12 avril 2019 à Catherine Da Silva à [cdasilva@canplas.com](mailto:cdasilva@canplas.com)